



### **WK Wertkontor: Das sind die Vorteile der direkten Beratung vor Ort**

***Der Direktvertrieb erlebt einen Aufschwung - immer mehr Unternehmen setzen auf die persönliche Beratung vor Ort. Nicht alle Käufer sind zufrieden mit der anonymen Bestellung im Internet, sodass Direktvertriebe wie die WK Wertkontor GmbH einen Vorteil aus dem direkten Kundenkontakt ziehen können.***

Der Bundesverband Direktvertrieb Deutschland (BDD) bestätigte wachsende Zahlen im Direktvertrieb für das Jahr 2015. Für das aktuelle Jahr können ähnliche Prognosen erwartet werden, da es keine Anzeichen für ein Abflauen des Wachstums gibt. Kunden begrüßen die persönliche Beratung von Mensch zu Mensch und die Möglichkeit, Produkte vorgeführt zu bekommen oder in den Händen zu halten. Im Internet gibt es zwar immer detailliertere Beschreibungen und Produktvideos, doch etwas selbst zu sehen und auszuprobieren ist für viele Konsumenten eben etwas ganz anderes.

Natürlich bedeutet das nicht, dass der Direktvertrieb komplett auf den Online-Kanal verzichten muss. Die Nutzung von IT-Lösungen, die beispielsweise Direktvertriebs-Partner und Kunden miteinander vernetzen, kann ein Schritt sein, die beiden Bedürfnisse des Kunden – individuelle Beratung und selbstständige Nutzung des Internets zur Produktinformation – miteinander zu verbinden. Unternehmen des Direktvertriebs, wie es die WK Wertkontor ist, setzen sich mit den technischen Entwicklungen auseinander und schulen die Mitarbeiter in regelmäßigen Abständen, um dem Kunden eine professionelle und aktuelle Beratung zu ermöglichen. In Zeiten der anonymen Internet-Nutzung ist die persönliche Betreuung noch wichtiger als früher, sodass der Direktvertrieb weiterhin auf wachsende Kundenzahlen blicken kann. Die WK Wertkontor sieht daher mit hohen Erwartungen in die Zukunft.

Weitere Informationen zu den Produkten der WK Wertkontor: [www.wkwertkontor.com](http://www.wkwertkontor.com)



### **Über die WK Wertkontor**

Die WK Wertkontor GmbH ist ein 2014 gegründetes Unternehmen, dessen Schwerpunkte im Bereich des Vertriebs von Gütern besonderer Art liegen. Das Team besteht aus erfahrenen und fachkundigen Spezialisten.

### **Pressekontakt**

WK Wertkontor GmbH  
Herr Frank Veltrup

Isselhorster 214  
33335 Gütersloh

Tel.: 05241 / 305 430 2  
Fax: 05241 / 305 430 3

Mail: [info@wk-wertkontor.de](mailto:info@wk-wertkontor.de)  
Internet: [www.wk-wertkontor.de](http://www.wk-wertkontor.de)